

**Я. А. Воробьева,
Д. О. Стрижак**

Научный руководитель

О. М. Максимчикова

*Белорусский торгово-экономический
университет потребительской кооперации
г. Гомель, Республика Беларусь*

ВЛИЯНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ НА ПРИНИМАЮЩИЕ СТРАНЫ

В настоящее время развитые страны с рыночной экономикой характеризуются усилением концентрации капитала и производства как на уровне отдельных предприятий, так и на уровне корпораций. В связи с этим усиливается деятельность транснациональных компаний, которые оказывают огромное влияние на мировую экономику.

На данный момент не существует единого понимания международных хозяйственных объединений. Однако наиболее распространен термин «транснациональные корпорации» (ТНК).

ТНК – это предприятия, которые владеют, контролируют или управляют производственными мощностями в более чем одной стране. Они имеют обширную сеть филиалов и отделений в разных странах и занимают ведущее положение в производстве и реализации того или иного товара.

Об общих масштабах и динамике всего процесса, связанного с развитием ТНК и интернационализацией производства, можно судить по следующим данным. Транснациональные корпорации контролируют половину промышленного производства в мире, $\frac{2}{3}$ международной торговли, примерно $\frac{4}{5}$ патентов и лицензий на новую технику, технологии и ноу-хау. В ТНК занято более 70 млн сотрудников, т. е. каждый десятый в мире, исключая сельское хозяйство. В целом 500 ведущих ТНК контролируют 70% мировой торговли, а 400 компаний – половину всех прямых иностранных капиталовложений [1].

Таким образом, из-за стремительного усиления экономического положения ведущих ТНК мира складывается ситуация, когда концентрация капиталов и политической власти сосредоточена в руках крупнейших транснациональных корпораций, которые определяют развитие важнейших отраслей мирового хозяйства. Однако развитие и усиление роли ТНК несет для принимающих деятельность ТНК стран неоднозначные последствия. Отечественные и зарубежные исследователи по-разному оценивают степень влияния ТНК на принимающие страны.

В большинстве своем отечественные авторы, исследующие проблемы глобализации, настаивают на неблагоприятных последствиях деятельности ТНК. Западные же исследователи пропагандируют в большей степени положительные моменты в деятельности транснациональных корпораций. Поэтому любую деятельность ТНК и ее влияние на принимающие страны можно одновременно рассматривать как в положительном, так и в отрицательном аспектах. В подтверждение сказанного рассмотрим положительные и отрицательные последствия влияния ТНК на принимающие страны, представленные в нижеследующей таблице.

Положительные и отрицательные последствия деятельности ТНК в принимающей стране

| Положительные последствия | Отрицательные последствия |
|--|--|
| Доступ к дополнительным ресурсам (капитал, технологии, управленческий опыт, квалифицированный труд). | Избегание ТНК передачи технологий. |
| Дополнительный налоговый доход в госбюджет. | Налоговые поступления в госбюджет ниже потенциального уровня. |
| Модернизация местных отраслей производства. | Загрязнение своим производством окружающей среды в стране присутствия. |
| Доступ к использованию достижений НТР. | Использование достижений НТР осложняется преобладанием низкоквалифицированного труда. |
| Развитие производственной, информационной и других инфраструктур. | Развитие отраслей наиболее перспективных для ТНК. |
| Повышение занятости и уровня жизни местного населения. | Заработная плата работников филиалов ТНК превышает заработную плату работников местных фирм, что является источником социальной напряженности. |
| Стимулирование конкуренции. | Монополизация местного рынка. |
| Вовлечение в общемировую сеть ТНК и выход на мировой рынок. | Нестабильность роста национальной экономики. |
| | Эксплуатация дешевого труда местного населения; |

| | |
|---|--|
| Усиление процесса международного разделения труда. | проблема «утечки мозгов». |
| Преодоление экономико-политической замкнутости | Влияние ТНК на политику местных правительств |
| Примечание – Составлено авторами на основе источников [2; 3]. | |

Так как деятельность ТНК оказывает не только положительное влияние на принимающие страны, но и отрицательное, то проводятся соответствующие меры по регулированию их деятельности [4]. К таким мерам регулирования относятся:

- установление более высоких налогов на филиалы зарубежных компаний;
- определение секторов, в которых разрешено зарубежное инвестирование и установление правил, регулирующих операции ТНК;
- разрешение прямых иностранных инвестиций только в форме совместного предприятия;
- установление требований по трансферу технологий и обучению местных работников;
- наложение ограничений на использование импортных компонентов и возврат прибыли;
- применение экологических стандартов;
- национализация производственных мощностей, принадлежащих зарубежным компаниям (крайняя мера).

Список использованной литературы

1. **World** Investment Report 2008: Transnational Corporations and the Infrastructure Challenge / United Nations Conference on Trade and Development [Electronic resource]. – Mode of access : http://www/unctad.org/en/docs/wir2008_en.pdf. – Date of access : 01.10.2016.
2. **Дзусова, С. С.** Крупная корпорация – ключевое звено современной экономики / С. С. Дзу-сова // Аудит и финансовый анализ. – 2008. – № 5. – С. 1–7.
3. **Кузнецова, А. А.** Противоречивый характер деятельности транснациональных корпораций (в контексте их влияния на принимающие страны) / А. А. Кузнецова // Изв. Саратовского ун-та. Сер. История. Междунар. отношения. – 2010. – № 1. – С. 93–99.
4. **Salvatore, D.** International Economics [Electronic resource] / D. Salvatore. – 11th ed. – John Wiley & Sons, Inc., 2013. – 836 p.